



MISIÓN COMERCIAL

BILBAO 2018

ANFITRIÓN: CÁMARABILBAO UNIVERSITY BUSINESS SCHOOL

11 - 16 MARZO 2018

35 EMPRESAS

106 ESTUDIANTES

**UNA COLABORACIÓN ENTRE 10
UNIVERSIDADES EUROPEAS
(DE CIENCIAS APLICADAS)**

APOYADA POR



businet



global business education network

Con la más preciada colaboración de la Cámara Bilbao University Business School.

10 universidades europeas, todas ellas miembro de Businet, una red internacional de escuelas de negocios, organizan una **MISIÓN COMERCIAL A BILBAO del 11 al 16 de marzo de 2018.**

106 estudiantes van a representar 35 empresas presentadas en este folleto estableciendo en nombre de éstas contactos con clientes españoles potenciales.

El marco general de estas misiones se ha establecido en un convenio firmado por las empresas, los estudiantes y los profesores que aseguran el seguimiento.

Confiamos en que estas misiones comerciales favorecerán el desarrollo del comercio entre nuestros países y fomentarán las relaciones existentes entre Bélgica, los Países Bajos, Francia, El Reino Unido y España.

EN COLABORACIÓN CON:

 CÁMARABILBAO
UNIVERSITY
BUSINESS SCHOOL

 artevelde university college ghent
MEMBER OF GHEENT UNIVERSITY ASSOCIATION

 New College Durham

avans
hogeschool

 Lycée Notre Dame
d'Espérance

 héna
ilux
HAUTE ÉCOLE DE
BRUXELLES

 UC Leuven
Limburg
MOVING MINDS

HEL
MO
Haute Ecole
Libre Mosane

NHL
STENDEN
university of
applied sciences

 IUT
Quimper

PERSONAL ACADÉMICO



Adela BALDERAS

Isabelle BILLARD

Eddy BRUNE

Peter DE BOER

Els DE JONG

Hilde EVERS

Nicolas LEONARD

Jennifer FORD

Joelle HIETBRINK

Thierry HONTOIR

Julia HUISMANS

Léticia LEMAIRE

Laurence MESSINA

Neji MILAD

Dominique ROPSON

Eef SCHEERLINCK

Paula SERRANO

Francesca TINTI

Rianne VAN DER VLIST

Edgar VAN NOORT

Emmanuel VANDAMME

Neil WHITE

DESEAMOS EXPRESAR NUESTRA PROFUNDA GRATITUD HACIA:



Wallonia.be

EXPORT
INVESTMENT

AWEX



explort

EXPLORT



FLANDERS
INVESTMENT &
TRADE

FLANDERS INVESTMENT & TRADE (FIT)

POR SU APOYO Y
ASISTENCIA

ACERCA DE BILBAO

“Bilbao, una ciudad con el alma vasca y amor por el arte culinario, es afanosa y artística.”

Una visita al emblema de la ciudad se antoja imprescindible si se acude a Bilbao. El Museo Guggenheim, de Frank Gehry, domina el río Nervión, que no solo alimentó el pasado industrial de la ciudad, sino también las actuales necesidades del destino turístico y sostenible en que se ha convertido a día de hoy. Un paseo por el río lo conducirá a otros emplazamientos, como el puente de Calatrava y el casco antiguo, con una efervescente vida comercial y urbana impulsada por su telón de fondo histórico.

La cultura desempeña una importante función en la ciudad, que cada año atrae a visitantes quienes buscan y encuentran una amplia oferta de arte, en sus diferentes museos, su rica arquitectura, sus galerías y muchas otras actividades culturales.

Gracias al carácter envolvente del verde paisaje que rodea la ciudad, que afectuosamente le da su nombre de «botxo» (que significa pequeño hoyo en euskera), Bilbao goza de una excepcional calidad en sus productos locales. En efecto, el País Vasco tiene el honor de representar la región con más restaurantes con estrellas Michelin per cápita del mundo, suponiendo así uno de los mejores destinos de turismo gastronómico.

Al mismo tiempo, su legado industrial ha posicionado a Bilbao bajo el foco para albergar una multitud de distintos tipos de conferencias, convenciones y congresos internacionales. La ciudad dispone de todo el equipamiento, las sedes y los servicios requeridos para eventos de diversa índole y los premios y los reconocimientos logrados, así como la experiencia atesorada como anfitriones, han erigido a Bilbao como un magnífico y exclusivo punto de encuentro.

(Fuentes: Lonely Planet/ Global social economy forum 2018)



CÁMARABILBAO UNIVERSITY BUSINESS SCHOOL

CÁMARABILBAO UNIVERSITY BUSINESS SCHOOL

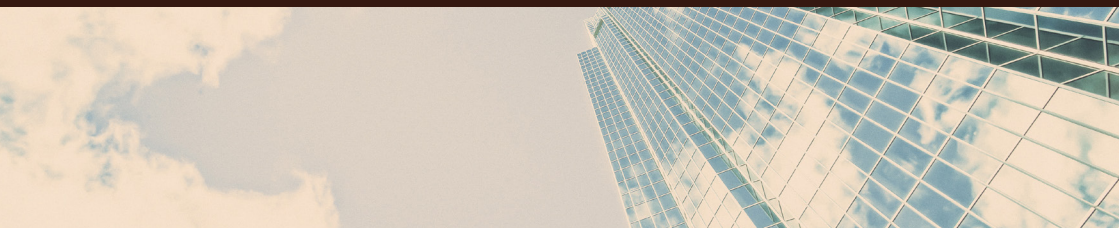
Este centro universitario oficial, perteneciente a la Cámara de Comercio de Bilbao, se puso en marcha en 1990 y, desde 1998, está adscrito a la Universidad del País Vasco-Euskal Herriko Unibertsitatea, teniendo como principal objetivo contribuir al mejor desarrollo de las empresas de nuestro entorno mediante la formación de profesionales de alto nivel.

Nos dedicamos a la formación de jóvenes para que formen parte de una nueva generación de profesionales y directivos que deberán liderar nuestras empresas en el futuro, en un mercado cada vez más competitivo e internacional.

Un proyecto que enriquecemos y modernizamos constantemente. Por eso, en la actualidad hemos evolucionado para adaptarnos al Espacio Europeo de Educación Superior (Implantado en 46 países) con nuestro Grado en Gestión y Marketing Empresarial.

De este modo, garantizamos a los alumnos una mejor formación, más ventajas y un futuro lleno de posibilidades

EMPRESAS



Accell Group	p. 9	Edmunds	p. 27
Âme et Sens	p. 10	Huitres Le Gris	p. 28
Amsterdam Good Cookies	p. 11	J.H.P. Motorparts	p. 29
Archers Ice Cream	p. 12	Koekie	p. 30
Belieff	p. 13	La Redoutable	p. 31
Bidules	p. 14	La Confiance	p. 32
Carré Noir	p. 15	Mavin Group	p. 33
Centra IT	p. 16	Mimo Bags	p. 34
Chocolaterie K. De Graeve	p. 17	Dasegroen	p. 35
Colona	p. 18	Prowines	p. 36
Concrete Scotland	p. 19	Réserve Royale	p. 37
Conserverie Furic	p. 20	Roomer	p. 38
CosMENTis	p. 21	SageTech Machinery	p. 39
Craft Spirits Company	p. 22	Sleev'in	p. 40
Distinct Cotton	p. 23	Sonaca Aircraft	p. 41
Duingin	p. 24	Sunoptimo	p. 42
Durlem	p. 25	Tiwal	p. 43
L'Echasse Brasserie artisanale	p. 26		



ACCELL GROUP

Industrieweg 4
8444 AR Heerenveen
LOS PAISES BAJOS
+31 (0)51 363 87 09



ACTIVIDAD O PRODUCTO

La primera actividad de Accell Group es fabricar y comercializar tanto bicicletas como partes y accesorios para bicicletas. La empresa tiene múltiples direcciones de producción en Europa. Las marcas famosas de Accell Group son Batavus, Ghost, Sparta y Diamondblack. La oficina central de la empresa se encuentra en Heerenveen, Holanda.

RESPONSABLE

Frank KEEPERS (Gerente de Recursos Humanos)
f.keepers@accell-group.com

ESTUDIANTES

Marie BRUNS – STRENGE
marie.bruns-streng@student.stenden.com

Andre HEEMSOOTH
andre.heemsooth@student.stenden.com

Mats VAN DER WERF
mats.van.der.werf@student.stenden.com

Ferdinand VAN DER ZEE
ferdinand.van.der.zee@student.stenden.com

MISIÓN

Llevar a cabo una investigación para determinar si hay mercado potencial para las bicicletas fabricadas por Accell Group en País Vasco y en el resto del estado español. Otro terreno a explorar es el número de vendedores potenciales y los posibles puntos de venta.

www.accell-group.com/en



ÂME ET SENS

12 Rue Lamotte Picquet
29300 Quimperlé
FRANCIA
+33 (0)2 56 46 52 26



ACTIVIDAD O PRODUCTO

Hacer accesible a todos un producto efectivo y de alta calidad. Todos los materiales son totalmente naturales y biológicos. La empresa respeta una ética porque muchos de los componentes provienen de Francia (Productos locales).

RESPONSABLE

Laurence CHAREF-LEGAGNEUR

laurence@ameetsens.com

ESTUDIANTES

Matthieu GALLON

bilbaoproject.mci@gmail.com

Romain TREBOS

bilbaoproject.mci@gmail.com

MISIÓN

Desarrollar la notoriedad al extranjero y exportar los productos a España.

www.ameetsens.com



AMSTERDAM GOOD COOKIES

Phileas Foggstraat 81
7825AWV Emmen
LOS PAÍSES BAJOS
+31 (0)6 558 741 07



ACTIVIDAD O PRODUCTO

“Amsterdam Good Cookies” es la marca LÍDER mundial de deliciosos gofres auténticos holandeses (stroopwafels). Un “stroopwafel” es un gofre hecho de dos capas delgadas de masa horneada y relleno sirope. Los Gofres holandeses son una parte de la cultura de comida holandesa, tanto como los pintxos en el País Vasco.

RESPONSABLE

Kevin BROOKE (Manager)

kevin@amsterdamgoodcookies.com

ESTUDIANTES

Shalom FREEMAN

Shalom.Freeman@student.stenden.com

Lara TIMME

Lara.Timme@student.stenden.com

Huy VU

Huy.Vu@student.stenden.com

MISIÓN

Explorar oportunidades para abrir mercado en España para que el mundo experimente, disfrute y alimente el alma con un producto típico holandés y tan auténtico como se pueda imaginar. Encontrar posible socios de exportación que conozcan bien el mercado, y que puedan proveer las mejores estrategias de entrada y puntos de venta para dar paso a entrar en el mercado Español.

www.amsterdamgoodcookies.com

ARCHER'S . . .
JERSEY ICE CREAM
Exquisite

**ARCHERS
ICE CREAM**

New Moor Farm
Walworth Gate
Darlington, DL2 2UD
INGLATERRA
+44 (0)1325 300336



ACTIVIDAD O PRODUCTO

Nuestra lujosa gama de helados artesanos, ganadores de un premio, son producidos con nuestra propia leche y están disponibles en más de 50 deliciosos sabores.

También ofrecemos una pequeña gama de helados para diabéticos, así como una variedad de sorbetes sin gluten.

RESPONSABLE

Sue ARCHER (Responsable de Marketing y Exportación)

sue@archersjerseyicecream.com

ESTUDIANTES

Catherine COOPER

ccooper131195@gmail.com

Meltem YILMAZ

yilmazmel@web.de

Gina BLEMINGS

ginablemings@me.com

Caroline HEINE

caroline-heine@web.de

MISIÓN

Para identificar nuevas oportunidades para comercializar y vender productos de helados en España en hoteles y puntos de venta.

www.archersjerseyicecream.com



BELIEFF

Lopendediep 22A,
Groningen, 9712 NW
LOS PAISES BAJOS
+31 (0)6 235 528 61



ACTIVIDAD O PRODUCTO

La actividad principal de la compañía consiste en distribuir productos de alta calidad. Las frazadas tienen diferentes finalidades, y apuntamos principalmente hacia diferentes tipos de clubs de deportes.

RESPONSABLE

Rick VAN GELOVEN (CEO)

Info@belieff.com

ESTUDIANTES

Ryan FABER

Ryan.faber@student.stenden.com

Rienk SCHOLTEN

Rienk.scholten@student.stenden.com

Jelmer WOLTHUIZEN

Jelmer.wolthuisen@student.stenden.com

Markus PERTZ

Markus.pertz@student.stenden.com

MISIÓN

El objetivo es de entender, examinar y determinar si el mercado español, en particular en la región Vasca, es un mercado prometedor para invertir. Además, el objetivo es de crear un contacto entre la compañía y los inversores españoles.

www.belieff.com



BIDULES

Avenue de la Couronne 431 (B)
1050 Ixelles
BÉLGICA
+32 (0)497 46 71 63



ACTIVIDAD O PRODUCTO

La actividad principal de la empresa consiste en transformar y supra-reciclar (« upcycling ») gafas de sol de alta calidad.

RESPONSABLE

Nicolas MUSTY (Gerente)
nicolas@bidulescompany.com

ESTUDIANTES

Justine RÉSIBOIS
j.resibois@student.helmo.be

Antonio CORIO
a.corio@student.helmo.be

MISIÓN

Recoger información sobre el mercado, encontrar lugares frecuentados por los jóvenes para vestirse e intentar implantar la marca en esos lugares claves. Analizar las tendencias, detectar clientes potenciales y organizar reuniones con tiendas conceptuales.

www.bidules.be



CARRÉ NOIR

En Neuvice 29
4000 Liège
BÉLGICA
+32 (0) 423 21 013



ACTIVIDAD O PRODUCTO

La actividad de la empresa consiste en crear una larga gama de chocolate de calidad principalmente para delicatessen y hoteles de lujo.

PERSON IN CHARGE

Mélanie LEMMENS (Directora ejecutiva)
chocolat@carrenoir.be

ESTUDIANTES

Andres DE LA ROSA
a.delarosa@student.helmo.be

Laura PIETRONIRO
l.pietroniro@student.helmo.be

MISIÓN

Explorar y encontrar oportunidad para exportar, acercándose directamente a tiendas delicatessen y hoteles de lujo en Bilbao y en sus alrededores.

www.carrenoir.be



Centra IT 

CENTRA IT

Rue Provinciale
857 Juprelle
BÉLGICA
+32 (0)477 69 42 24



ACTIVIDAD O PRODUCTO

Empresa especializada en el desarrollo de aplicaciones móviles para smartphones y tabletas, pero también en el tratamiento del reconocimiento facial y la inteligencia artificial.

RESPONSABLE

Hakan AYDOĞDU (Fundador)
hakana@centrait.be

ESTUDIANTES

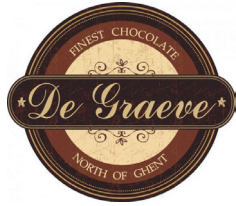
Okan AYDOĞDU
o.aydogdu@student.helmo.be

Jonathan CRISMER
j.crismer@student.helmo.be

MISIÓN

Hacer un estudio de mercado, analizar la competencia y aumentar la cartera de clientes.

www.centrait.be



CHOCOLATERÍA K. DE GRAEVE

B. Jos Chalmetlaan 67
9060 ZELZATE
BÉLGICA
+32 (0)9 345 09 96



ACTIVIDAD O PRODUCTO

La actividad principal de la empresa consiste en la fabricación tradicional de chocolate y bombones de chocolate de alta calidad.

RESPONSABLE

Kristof DE GRAEVE (Director general)
kristof.de.graevet@telenet.be

ESTUDIANTES

Charlotte VANDER STICHELE
charlotte.vanderstichele@student.arteveldehs.be

Sofie VANDELDELDE
sofie.vandeveldel2@student.arteveldehs.be

Iris WEYNE
iris.weyne@student.arteveldehs.be

MISIÓN

Estudio de mercado con el objetivo de analizar las oportunidades para nuestro chocolate artesanal belga en el norte de España y buscar potenciales clientes de alta gama.

www.chocolateriedegraeve.eu



COLONA

Râce 25
B-4300 Waremmе
BÉLGICA
+32 (0)19 32 27 78



ACTIVIDAD O PRODUCTO

Colona ha estado ofreciendo una gama completa de mayonesas y salsas emulsionadas durante cuatro generaciones.

La compañía cuenta con materiales de producción que responden a las normas europeas. Ofrece a sus clientes calidad constante y servicio irreprochable.

Más del 90% de su producción se exporta a las cuatro esquinas de la tierra.

RESPONSABLE

Thibaut COLON

Thibault@colona.be

ESTUDIANTES

Loredana LEVALET

l.levalet@student.helmo.be

Loic SAINTE

l.sainte@student.helmo.be

Jordan PÉRY

j.pery@student.helmo.be

MISIÓN

Nuestra misión consiste en explorar el mercado y establecer contactos con restaurantes, snacks y mayoristas.

www.colona.be



**CONCRETE
SCOTLAND**

21 Cunningham Street
Grangemouth
ESCOCIA
+44 (0)7 973 674 024



ACTIVIDAD O PRODUCTO

La actividad principal de Concrete Scotland es dar apoyo a empresas constructoras para satisfacer sus RSE (Responsabilidad Social Empresarial) en los requisitos del contrato, lo cual se realiza poniéndose en contacto con las comunidades locales involucrándolas en el proceso del proyecto. Al final de los proyectos, las construcciones son más éticas y sostenibles contribuyendo de ese modo a la sostenibilidad de la sociedad.

RESPONSABLE

Dale LYON (Director)

concretescotland@virginmedia.com

ESTUDIANTES

Cynthia HEIM

Cynthia.heim@student.stenden.com

Moritz SCHÄFER

Moritz.schaefer@student.stenden.com

Nhan NGUYEN

Nhan.nguyen@student.stenden.com

MISIÓN

Analizar los requisitos contractuales de las empresas involucradas en el entorno de la construcción si la RSE está incluida o no.

Encontrar clientes potenciales para los servicios de Concrete Scotland y contactar con los gobiernos regionales para más información sobre grupos comunitario

Explorar las posibilidades en Educación de ofrecer el otro servicio de la empresa " Experiencial Learning" a escuelas de Formación Profesional en la región primero y en todo el país después.

www.concreteinscotland.com



CONSERVERIE FURIC

Rue des Conserveries
29760 Penmarc'h
FRANCIA
+33 (0)2 98 58 40 12



ACTIVIDAD O PRODUCTO

La actividad de la empresa consiste en manufacturar y vender conservas de pescado, crustáceos y moluscos

RESPONSABLE

Marie FERTIL (Responsable de ventas)
m.fertil@conserveriefuric.fr

ESTUDIANTES

Zoé RODIER BELLEC
zoe.rodier@gmail.com

Tanguy SANTIER
tanguy.santier@gmail.com

Vincent GUELOU
vincentguelou@hotmail.fr

MISIÓN

Desarrollar la notoriedad de la empresa al extranjero, y exportar su productos en España.

www.lacompagniebretonnedupoisson.fr

COSMENTIS
Dedicated to MEN

COSMENTIS

Grensstraat 10
3010 Leuven
BÉLGICA
+32 (0)16 20 25 33



ACTIVIDAD O PRODUCTO

CosMENTis es una compañía especializada en productos cosméticos exclusivos para hombres. Estos productos se destinan al cuidado y al tratamiento de la piel. Los productos que CosMENTis produce son 4VOD y MEN³.

RESPONSABLE

Katleen VROMBAUT (CEO)
kathleen@cosmentis.com

ESTUDIANTES

Juliette GEERTS
juliette.geerts@student.ucll.com

Anna MELKONYAN
anna.melkonyan@student.ucll.be

Sandrine SIEBEN
sandrine.sieben@student.ucll.be

MISIÓN

La misión de CosMENTis es ser un experto en el desarrollo y distribución de productos cosméticos exclusivos para hombres. La utilización de Estos productos supondrá una gran experiencia para los hombres que se cuidan la piel.

www.cosMENTis.com

CRAFT
SPIRITS

COMPANY

CRAFT SPIRITS
COMPANY

Ankerrui 20/5
2000 Antwerp
BÉLGICA
+32 (0)479 23 52 44



ACTIVIDAD O PRODUCTO

La principal actividad de la empresa Craft Spirits consiste en destilar productos de licor como Gin, Rhum, Vodka y otros licores. También distribuye sus productos en su país de origen, Bélgica. Aparte de eso, se enfoca en crecer en los países de exportación.

Representaremos "PJ Gin". Un tipo de ginebra con 4 sabores diferentes (PJ Dry, PJ Elderflower, PJ Apple y PJ Raspberry). Se destilan de granos cosechados en granjas locales, infundidos con sus propios botánicos puros.

RESPONSABLE

Pieter-Jan FROONINCKX (Copropietario/dueño)
Pj.frooninckx@belgianspirits.com

Steve SYMONS (Copropietario/dueño)
steve@havn.com

ESTUDIANTES

Jonas INDESTEEGE
Jonas.Indesteege@student.ucll.be

Louis PIRET
Louis.Piret@student.ucll.be

Farah LIETEN
Farah.Lieten@student.ucll.be

Anaïs FAGARD
Anaïs.Fagard@student.ucll.be

MISIÓN

Realizar estudios de mercado y buscar nuevas oportunidades para posicionar la marca en España. No nos pondremos directamente en contacto con clientes potenciales (importadores y distribuidores locales) sino que trabajaremos a través de empresas de catering.

www.belgianspirits.com



**DISTINCT
COTTON**

Groenestraat 18
6531 HR Nijmegen
LOS PAÍSES BAJOS
+31 (0)6 243 626 63



ACTIVIDAD O PRODUCTO

La actividad principal de la empresa es proporcionar ropa de hombre para las personas que deseen distinguirse de la masa con declaraciones. Gente con una buena cantidad de arrogancia y un hambre de éxito. Palabras de desarrollo, mejora y confianza combinadas en diseños minimalistas. Además, Distinct Cotton no solo es conocida como una compañía que produce y vende ropa de calle solamente, sino que tiene mucho más en la tienda. También producen ropa de trabajo para otras compañías.

RESPONSABLE

Ben VAN DEN BOSCH (Co-owner and designer)
+31 (0)6 812 787 66

ESTUDIANTES

Liselotte VAN HENSBERGEN
echensbe@student.avans.nl

Jamie VAN DER HEIJDEN
jsheijde@student.avans.nl

Bram VAN ROOIJ
brooijb@student.avans.nl

MISIÓN

Nos gustaría investigar si hay posibilidades de que Distinct Cotton se expanda y se establezca en Bilbao. En este momento, Distinct Cotton solo tiene tiendas en los Países Bajos. Además, Distinct Cotton desea desarrollar su línea de ropa de calle y ropa de trabajo en una etiqueta grande (internacional).

www.distinctcotton.nl



DUINGIN

Duinrandwandelpad 4
Oostduinkerke 8670
BÉLGICA
+32 (0)486 51 60 36



ACTIVIDAD O PRODUCTO

Duingin es una empresa que produce una ginebra premium artesanal en Flandes. Actualmente la empresa tiene una gama de productos de 4 ginebras: Duingin, Ginger, Ginius y Oxygin.

RESPONSABLE

Frederik VAN DUUREN (Director general)
duingin@gmail.com

ESTUDIANTES

Lieselot DIERICK
lieselot.dierick@student.arteveldehs.be

Olivier LANNOD
olivier.lannoo@student.arteveldehs.be

Simon DE WINTER
simon.dewinter@student.arteveldehs.be

MISIÓN

- Queremos comprobar si a los españoles les gusta el sabor de Duingin y si hay oportunidades en el mercado español.
- Vamos a buscar posibles importadores mediante la conexión con los bares, hoteles y restaurantes de alta calidad.

www.duingin.be

The Durlem logo consists of the word "durlem" in a blue, lowercase, sans-serif font. Below the text is a blue graphic element consisting of three wavy lines, resembling a stylized water surface or a wave.

DURLEM

Rue Christophe 3
Hermalle-sous-Argenteau
BÉLGICA
+32 (0)4 379 26 33



ACTIVIDAD O PRODUCTO

El negocio principal de la empresa es producir y vender descalcificadores.

RESPONSABLE

Laurent VERVIER (Director general)

Laurent.vervier@durlem.be

ESTUDIANTES

Najoua JABRI

najouajabri@gmail.com

Tasyme CHIHAB

souleimantasyme@gmail.com

MISIÓN

Explorar el mercado español, encontrar nuevos distribuidores y empresas de tratamiento del agua y organizar encuentros con ellos.

www.durlem.be

L'échasse
BRASSERIE ARTISANALE DE NAMUR

L'ÉCHASSE
BRASSERIE ARTISANALE

49 avenue de la Plante
Namur 5000
BÉLGICA
+32 (0)475 38 16 64



ACTIVIDAD O PRODUCTO

La actividad principal de la empresa consiste en la fabricación de una cerveza rubia de alta calidad cuyo nombre es « la Houppe ».

RESPONSABLE

Bertrand GUEULETTE (Communicator)

Info@houppe.be

ESTUDIANTES

Heloise VANNOPPEN

etu35062@student.henallux.be

Manon HOUGARDY

etu35030@student.henallux.be

MISIÓN

Estudio de mercado cuyo objetivo es por una parte analizar las oportunidades para nuestras cervezas belgas y por otra buscar potenciales importadores locales así como puntos de venta en Bilbao.

www.houppe.be



EDMUNDS

Avenue L. Gribaumont 32
1150 Woluwe-Saint-Pierre
BÉLGICA
+32 (0)2 772 59 10



ACTIVIDAD O PRODUCTO

Nuestra empresa vende accesorios de hombre y ofrece servicios principalmente en Bélgica. Todos están fabricados a mano en Bélgica también. La actividad principal de la empresa consiste en vender sus productos (corbatas, pajaritas...) a tiendas, preferentemente tiendas conceptuales.

RESPONSABLE

Mathieu BLANPAIN (CEO)

info@edmunds.be

ESTUDIANTES

Nicolas HAUSEUX

n.hauseux@student.helmo.be

Antoine HAVEAUX

a.haveaux@student.helmo.be

MISIÓN

Buscar tiendas de ropa de hombre y tiendas conceptuales. Analizar el mercado y las tendencias. Investigar sobre las actividades y las fiestas culturales cerca de Bilbao para intentar implantar los productos.

www.edmunds.be



**HUITRES LE
GRIS**

492 Kastel Ac'h
29880 Plouguerneau
FRANCIA
+33 (0)2 98 04 56 87



ACTIVIDAD O PRODUCTO

Granja Oyster de alta calidad con una combinación de conocimientos técnicos y un entorno estuario excepcional. Las ostras LEGRIS tienen un sabor equilibrado del mar abierto con una dulzura sutil.

RESPONSABLE

Adrien LEGRIS (Export Director)
adrien@huitres-legris.com

ESTUDIANTES

Julien LE FUR
bilbaoproject.mci@gmail.com

Jocelyn BLEUNVEN
bilbaoproject.mci@gmail.com

MISIÓN

Desarrollar la notoriedad al extranjero y exportar los productos a España.

www.huitres-legris.com



J.H.P. Motorparts
added value mechanical solutions

J.H.P.
MOTORPARTS

Koperslagersstraat 18
Sneek 8601 WL
LOS PAÍSES BAJOS
+31 (0)515 540 953



ACTIVIDAD O PRODUCTO

J.H.P. Motorparts está especializado en la tecnología en maquinaria CNC y produce componentes mecánicos universales de alta calidad. Uno de sus productos es USE, un motor deportivo de último modelo, resistente, ligero, universal y rápido.

RESPONSABLE

Ans PEETERS WEEM (Director de Ventas)
info@jhpmotorparts.nl

ESTUDIANTES

Merle WIESMANN
merle.wiesmann@student.stenden.com

Maja TOTH
maja.toth@student.stenden.com

Emrah MELEZO LU
emrah.melezoglu@student.stenden.com

Luca ENDRESS
luca.endress@student.stenden.com

MISIÓN

El propósito del análisis de mercado es identificar ferias de exposición y posibles distribuidores en España, explorando el mercado potencial para los motores USE producidos por J.H.P. Motorparts.

www.jhpmotorparts.nl

Karl's

KOEKIE



Karl'sKOEKIE

Eindhoven
LOS PAÍSES BAJOS
+31 (0)6 815 496 32



ACTIVIDAD O PRODUCTO

La actividad principal de la empresa consiste en producir y vender la bebida de licor Koekie. La bebida es una combinación de 25 ingredientes diferentes, mezclados para crear un rico sabor a caramelo.

RESPONSABLE

Karl KOEKIE (Director)

Info@Karlskoekie.com

ESTUDIANTES

Mischa VAN DE VEN

mven10@student.avans.nl

Luuk DE WAARD

ltdewaard@student.avans.nl

Milo CASTELIJNS

mm.castelijns@student.avans.nl

Berry WONG

bfwong@student.avans.nl

MISSION

Encuesta de mercado con el objetivo de analizar oportunidades para el licor holandés Koekie, en busca de posibles importadores locales y

www.karlsKOEKIE.com



THE TASTE YOU CAN TRUST

LA
CONFIANCE

Schaapveld 7
Dendermonde 9200
BÉLGICA
+32 (0)52 22 58 22



ACTIVIDAD O PRODUCTO

La actividad principal de la compañía consiste en la fabricación tradicional de galletas especias deliciosas hechas de trigo orgánico, mantequilla y especias seleccionadas, con menos azúcar y una crujiente sutil.

RESPONSABLE

Leo BORMS (Director general & fundador)
Info@laconfiance.be

ESTUDIANTES

Paulien DE CAESTECKER
paulien.decaestecker@student.arteveldehs.be

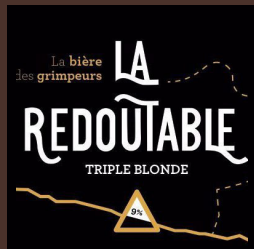
Hugues VAN OOST
hugues.vanoost@student.arteveldehs.be

Gülver CALISKAN
gulver.caliskan@student.arteveldehs.be

MISIÓN

Estudio de mercado con el objetivo de analizar el posible papel de La Confiance en España (Bilbao) para generar interés entre los importadores y supermercados.

www.laconfiance.be



LA REDOUTABLE

Rue du Pérreón 115
4141 Louveigné
BÉLGICA
+32 (0)474 48 87 27



ACTIVIDAD O PRODUCTO

Nuestro producto es una cerveza belga llamada "La Redoutable".

"La Redoutable" es una cerveza triple dorada con un alto contenido en alcohol.

RESPONSABLE

Pierre-Yves JACQMIN
info@laredoutable.be

ESTUDIANTES

Logan MARTINS
l.martins@student.helmo.be

Cédric FOURNY
c.fourny@student.helmo.be

MISIÓN

Nuestra misión consistirá en ponernos en contacto con mayoristas e importadores para distribuir nuestro producto en España y promover la cerveza.

www.laredoutable.be



MAVIN GROUP

Kapitein Grantstraat 3
7821 AP Emmen
LOS PAISES BAJOS
+31 (0)5 917 504 92



ACTIVIDAD O PRODUCTO

El grupo Mavin ofrece a sus clientes una amplia variedad de muebles.
(which ones, explain a bit more)

RESPONSABLE

Martijn MEIJERING (Owner & managing director)
martijn@mavin-group.nl

Vincent KLEINE (Owner & Managing director)
vincent@mavin-group.nl

ESTUDIANTES

Stine Marie QUABS
stine.quabs@student.stenden.com

Stephanie KLEINKARHOFF
stephanie.kleinkarhoff@student.stenden.com

Ricardo Augusto ROCHA
ricardo.augusto.rocha@student.stenden.com

MISIÓN

Después de los Países Bajos, Alemania y muchos otros países europeos, el grupo Mavin quiere entrar en el mercado español. La compañía no sólo ofrece muebles excelentes con alta calidad a bajo precio, el grupo Mavin es conocido en los países en los que opera por la entrega rápida de sus muebles. "servimos a otros como nos gustaría ser tratados", Es el lema por el que se rige el grupo, ofreciendo así un gran servicio al cliente.

www.mavin-group.nl

MÌ M MO

MIMO BAGS

Negendagwand 15
9300 Aalst
BÉLGICA
+32 (0)474 55 86 51



ACTIVIDAD O PRODUCTO

Mimo Bags es el Instagram de la bolsa.

Enseña lo que tienes/has conseguido, oculta lo que necesitas. A las mujeres del siglo 21 les gusta enseñar quiénes son. Mimo Bags se lo permiten: son parcialmente transparentes, así que puedes enseñar al mundo qué clase de persona eres! Un pintalabios, un perfume, una foto Polaroid pueden dar a tu bolsa la imagen de tu estilo de vida.

Por otra parte, hay cosas en la bolsa de una mujer que no necesitan estar expuestas. Por eso siempre hay una bolsita para ocultarlas.

RESPONSABLE

Michèle MOTTRIE (Founder, CEO and designer)
michele.mottrie@gmail.com

ESTUDIANTES

Arthur DEBRUYNE
arthur.debruyne@student.ucll.be

Elien DE DECKER
elien.dedecker@student.ucll.be

Emma SCHOofs
emma.schoofs@student.ucll.be

MISIÓN

Bajo el liderazgo de nuestro equipo, buscamos en Bilbao a distribuidores que quieren representar Mimobags. También estamos intentando encontrar tiendas dispuestas a vender nuestra marca y por fin a personas individuales que andan locas por la marca Mimobags y que quieren comprar bolsos para su propio uso.

www.mimobags.com

OASEGROEN

OASEGROEN

Wordragensestraat 38
Ammerzoden 5324JM
LOS PAÍSES BAJOS
+31 (0)7 359 937 24



ACTIVIDAD O PRODUCTO

Oasegroen fabrica productos apasionados para clientes satisfechos en cada clase de presupuesto. Oasegroen quiere determinar la tendencia siempre proponiendo innovaciones en el campo del diseño ecológico, decoradores de interiores y elementos interiores especiales.

RESPONSABLE

Luc VAN HEMERT (Creative Director)
luc@oasegroen.nl

ESTUDIANTES

Margriet VAN HEMERT
margrietvhemert@gmail.com

Karen YAO
Karen.yao@live.nl

Mitchel DE KROON
Mitchel_6994@live.nl

Jur VAN RIJN
Jaarijn@student.avans.nl

Robert VAN SEVENTER
robertvanseventer@hotmail.nl

MISIÓN

Oasegroen quiere que los estudiantes introduzcan el producto en el mercado español. El producto es Mr.Moss. Los estudiantes explicarán el producto y mostrarán las posibilidades.

www.oasegroen.nl



PROWINES

Industrieweg 122
5683 CG Best
LOS PAÍSES BAJOS
+31 (0)6 831 546 31



ACTIVIDAD O PRODUCTO

La actividad principal de ProWines consiste en vender vinos de alta calidad de todo el mundo a restaurantes y particulares. ProWines también:

- Da consejos sobre la combinación; vino y comida
- Da cursos sobre vinos y destilaciones de vino.
- Ofrece talleres a personas privadas.

RESPONSABLE

Arno AARTSEN (Owner)

info@prowines.nl

ESTUDIANTES

Tijs VAN SCHIE

tgc.vanschie@student.avans.nl

Rob VAN NUIJS

r.vannuijs@student.avans.nl

Teun BLEEKER

tr.bleeker@student.avans.nl

MISIÓN

Encuesta de mercado para analizar las oportunidades de los vinos de Bilbao, buscando posibles exportadores locales con la calidad adecuada, que estén dispuestos a exportar sus vinos a los Países Bajos.

www.prowines.nl



HANDCRAFTED BELGIAN BEER

RÉSERVE ROYALE

112 rue du Ham
1180 Brussels
BÉLGICA
+32 (0)489 332 332



ACTIVIDAD O PRODUCTO

La empresa vende y exporta cervezas de lujo.

RESPONSABLE

François-Xavier DELAHAUT (Co-Manager)
fd@corniche-international.com

Roy DI MARCO (Co-Manager)

ESTUDIANTES

Ben DI MARCOBERARDINO
bendimarcoberardino@gmail.com

Corentin LACROIX
corentin.lacroix@gmail.com

Thomas LENGLOIS
lengloist@gmail.com

MISIÓN

Buscar a importadores locales potenciales (distribuidores, restaurantes, hoteles...).

www.reserveroyale.com



ROOMER

Krevelstraat 2 bus 001
9000 Ghent
BÉLGICA
+32 (0)9 223 81 83



ACTIVIDAD O PRODUCTO

La actividad principal de la empresa consiste en la fabricación de bebidas tradicionalmente hecha de flores mayores, teniendo en cuenta la responsabilidad social empresarial.

RESPONSABLE

Jeroen MICHELS (Director general)
jeroen@roomer.be

ESTUDIANTES

Aslihan ELIF ALIM
elifalim@student.arteveldehs.be

Karen BUYTAERT
karebuyt@student.arteveldehs.be

Eline DE CUBBER
elindecu@student.arteveldehs.be

MISIÓN

Estudio de mercado con el objetivo de analizar el posible papel de Roomer en España, Bilbao para generar interés entre los importadores y supermercados.

www.RoomerR.be



SAGETECH MACHINERY

U17 Chilton Industrial Estate
Ferryhill, DL17 0PB
Co Durham
INGLATERRA
+44 (0)191 6913044



ACTIVIDAD O PRODUCTO

La empresa Sagetech Machinery Ltd es la firma británica líder en la fabricación de sierras de tablero vertical. Esto le da la certeza de estar comprando la sierra de tablero vertical con los estándares de calidad más rigurosos, ateniéndose a las normas establecidas por la UE y el Reino Unido. Que esté fabricado en Inglaterra es un seguro de calidad y fiabilidad.

En Sagetech Machinery Ltd, siempre se intenta dar más valor a la marca con el proceso de desarrollo de productos, y esto se puede observar en el perfeccionamiento de nuestras MÁQUINAS DE GRABADO AUTO-ÁTICO e Impresoras 3D.

RESPONSABLE

Craig WILLIAMS (Director General)
craig@sagetechmachinery.co.uk

ESTUDIANTES

Michael LYNN
mjlynn1@sky.com

Harris CAMERON
sgtharris42@hotmail.com

Grant MITCHELL
grant-1992@live.co.uk

David LEATHERS
david.leathers@live.co.uk

Anne-Krystine PEDERSEN
annekrystine1997@msn.com

MISIÓN

Ofrecer sierras de tablero vertical innovadoras y de alta calidad fabricadas en Gran Bretaña, que puedan ser adquiridas a precios extremadamente asequibles.

www.sagetechmachinery.co.uk



SLEEVE'IN

20, Rue Chaffette
B-4032 CHÉNÉE
BÉLGICA
+32 (0)497 34 00 85



ACTIVIDAD O PRODUCTO

¡Sleeve'in viste sus botellas para cualquier ocasión! La empresa propone una personalización total de botellas que pasan a ser una nueva manera de comunicar donde la creatividad es el único límite. Usted elige el diseño y puede así proponer botellas originales para sus regalos de negocios, eventos, actos de promoción... ¡Impresionemos!

RESPONSABLE

Judith MICHEL (Gerenta)
jmi@sleevin.be

ESTUDIANTES

Jamal JABRI
j.jabri@student.helmo.be

Jean PETERS
j.peters@student.helmo.be

MISIÓN

- Tomar el pulso al mercado: ver si las empresas en Bilbao están interesadas en el producto.
- Buscar la mayor cantidad de hoteles, discotecas, organizadores de eventos y otras empresas a fin de proponerles y darles a conocer el producto.
- Dejar huella en cada empresa que contactemos, a fin de que puedan recurrir a Sleeve'in cuando lo deseen.

www.sleevin.be



**SONACA
AIRCRAFT**

Route Nationale, 4
6041 Gosselies
BÉLGICA
+32 (0)71 25 57 61



ACTIVIDAD O PRODUCTO

El producto principal de la empresa es un avión de tamaño pequeño llamado « Sonaca 200 », la nueva generación de avión biplaza certificado que combina eficiencia de vuelo y rentabilidad.

RESPONSABLE

Pierre VAN WETTER (Sales and marketing manager)
Pierre.vanwetter@sonaca-aircraft.com

ESTUDIANTES

Chloé BURNIAUX
etu34481@student.henallux.be

Louis FONCK
etu34350@student.henallux.be

Louis MELANIE
etu34174@student.henallux.be

MISIÓN

El objetivo de este proyecto es la realización de un estudio de mercado para exportar el Sonaca 200 en diferentes empresas de Bilbao.

www.sonaca-aircraft.com



SUNOPTIMO

Chaussee de marche, 940e
Namur 5100
BÉLGICA
+ 32 (0)81 58 81 58



ACTIVIDAD O PRODUCTO

El Opticube es un kit de energía solar térmica fácil y completo. Gracias a nuestro producto, los consumidores podrán producir agua caliente con el calor del sol gozando de un coste de inversión muy atractivo.

RESPONSABLE

Jean-Yves PEUGNIEU (Sales Manager)
jyp@sunoptimo.com

ESTUDIANTES

George NAVA FERNANDES
etu35361@student.henallux.be

Eliott HENNAUX
etu35653@student.henallux.be

Camille RECTEM
etu33588@student.henallux.be

MISIÓN

Estudio de mercado cuyo objetivo es analizar las oportunidades para exportar nuestro product innovador y ecológico en Bilbao.

www.sunoptimo.com/fr



TIWAL

Street Lefèvre-Utile
Vannes 56000
FRANCIA
+33 (0)9 77 55 00 90



ACTIVIDAD O PRODUCTO

La empresa diseña y fabrica velas ligeras hinchables y fáciles de transportar.

RESPONSABLE

Lucie VAN DER WERF (Asistente de exportación y contable)
lucie@tiwal.com

ESTUDIANTES

Charlotte BAILLET
charlotte.baillet-student@lycee-notredame.fr

Lisa RIBAU
lisa.ribau-student@lycee-notredame.fr

MISIÓN

Estudio de mercado con el objetivo de analizar las oportunidades de nuestro velero, en busca de posibles importadores locales y puntos de venta minoristas.

www.tiwal.com/fr

MISIÓN COMERCIAL

BILBAO 2018

ANFITRIÓN: CÁMARABILBAO UNIVERSITY BUSINESS SCHOOL